

2013 年 7 月刊

# 东软 NetEye 月刊

Neusoft®

| 网络安全营销中心 |

十七年技术积淀打造您身边

可信赖的信息安全整体解决方案提供商

本期导读

## [NetEye 市场新闻]

表扬信：中国农业银行内蒙古分行《新一代网络架构规划项目》Hot!

东软 NetEye 再次以优异的成绩获得“国家级应急响应支撑单位”称号 New!

第十七届中国国际软件博览会在京举办 东软“安全云”获得创新奖

东软 NetEye 携“安全云”出席第十一届中国国际软件和信息服务交易会

## [NetEye 媒体关注]

东软 ADSG：免费模式吸引用户+增值空间吸引伙伴——赛迪网专访东软杨润峰

国产应用交付安全产品走进“云端”——天极网专访东软杨润峰

## NetEye 市场新闻

### 表 扬 信

近期收到中国农行内蒙分行对东软网络安全产品营销中心售后服务部在该行《新一代网络架构规划项目》中出色服务的表扬信。特此祝贺，望再接再厉！

### 表扬信

东软集团股份有限公司：

中国农业银行新一代网络规划落地实施项目是我行今年全国信息化建设的重点工程。内蒙分行为全国第一家试点分行，肩负新网络架构改造方案可行性验证、网络安全管理策略的验证以及全国推广方案的制定等工作。

在项目实施过程中，贵公司内蒙分行数据中心两网融合项目组克服时间紧、任务重等困难，发扬艰苦奋斗和团队协作精神，配合其他厂商与集成商，历经2个多月、8次重大割接，圆满完成任务。项目组现场实施成员刘洋进行了积极的沟通和有效的管理，有条不紊地开展现场信息调研、技术实施方案编写、网络割接实施、问题排查等一系列工作，展现了东软公司员工敬业的工作态度、优秀的技术水平、专业的项目管理能力。

在此，特别感谢东软公司员工刘洋，对内蒙分行新一代网络规划落地实施项目的支持，确保我行数据中心网络融合改造取得圆满成功，希望贵公司继续做好交付后的服务，进一步加强东软公司与本行的合作。

中国农业银行内蒙古分行

2013年6月24日

地址：呼和浩特市新城西街农行大厦  
邮编：010010  
电话：104711895413  
传真：1047118954790

## 东软 NetEye 再次以优异的成绩获得“国家级应急响应支撑单位”称号

2013年7月4日，2013年中国计算机网络安全年会（第10届）在内蒙古呼和浩特市召开。年会由国家计算机网络应急技术处理协调中心主办，历经十年发展，目前已成为国内外网络安全领域进行技术业务交流的重要平台。来自政府和重要信息系统部门、行业企业、高校和科研院所等单位的代表共四百余人参加了本次会议。

东软作为首批国家级应急响应支撑成员单位之一，应邀出席了本次评审会及年会。东软网络安全副总经理路娜出席了本届评审会，对评审专家的问题一一应答。东软网络安全服务部负责人胡甜对东软在任期间的安全服务应急响应工作进行了解读及汇报。最终，东软安全以优异的成绩得到了评审专家的一致好评，顺利通过了“国家级网络安全应急服务支撑单位”的评审，再次获得国家级应急响应支撑单位，东软已连续五届获此称号。



在过去的两年中，东软安全在国家互联网应急中心（CNCERT/CC）的领导和指导下，在相关省分中心的帮助和协调下，不断提升应急响应技术能力和应急响应管理水平。东软为了应对各种复杂信息安全事件，不断加强内部安全技术研究；为了持续提升客户满意度，不断优化内部应急响应流程，加大应急响应人才的储备，目前东软应急响应水平得到很大提高。在未来，东软将继续发挥在应急响应领域的支撑作用的同时，不断提升公司应急响应技术和管理能力，摒弃弱势和不足，以更加积极和创新的姿态投入到应急响应工作中来，积极支持 CNCERT/CC 和各分中心的相关工作，为国家应急响应体系建设发挥自己应有的贡献。

---

## 第十七届中国国际软件博览会在京举办 东软“安全云”获得创新奖

2013年5月30日，由工业和信息化部、国家发展和改革委员会、科学技术部、国家外国专家局、北京市人民政府共同主办的“第十七届中国国际软件博览会”（以下简称“软博会”）在北京展览馆拉开帷幕。软博会是我国软件和信息技术服务业领域规模最大、持续时间最长、最具影响力的国际性盛会，对于展示软件行业形象、加强业界交流、拓展市场合作、促进产业发展起到了积极的推动作用。作为中国软件行业的领军企业，东软集团再度携旗下优秀的产品与解决方案亮相大会。东软 NetEye 应邀出席会议，现场展示了其高质量、高性价比的“安全云”产品，获得了与会嘉宾们的广泛关注，并被软博会组委会评为“创新奖”，赢得了渠道合作伙伴的高度评价和认可。



东软安全云基于东软 AcLome 敏捷云应用管理平台的一站式 SaaS 云服务平台，能够为用户的网站、服务器以及网络安全设备提供在线安全监测服务。同时，东软安全云通过“线上与线下”结合、“软件与硬件”结合，为用户 提供安全监测、咨询、维护及整改等综合服务，可以灵活部署在不同品牌的虚拟化云环境中。东软安全云为政府、竣工、金融、能源、电信、电力、航空、医疗、传媒等行业大型网络用户以及中小企业用户提供在线信息安全监测服务。将传统安全服务模式与云监测技术相结合并进行创新的东软安全云，能够显著提升服务团队的工作绩效，积极推进云计算服务的标准化，扩大服务的受众面。通过云监测服务收集、分析大量一手的监测告警数据，丰富了网络安全监测服务的总体信息量，从而更准确地把握和感知整体安全态势，进一步提升安全风雨无的质量和用户满意度。

本届软博会，来自国内外的数十个展团、数百家著名软件企业通过展览、论坛、洽谈等方式与来自各行各业的数万观众共同分享企业发展的新技术、新应用、新趋势，并开展政府、业界、企业、用户间的交流合作与互动。展会现场，东软安全云得到了许多现场参观者的关注，并对其创新的技术和模式给予高度的评价。通过此次展会，东软安全深入了解了行业用户的最新需求，并将进一步优化东软信息安全产品从而为广大用户提供更务实、稳定的安全产品、服务和解决方案。

---

## 东软 NetEye 携“安全云”出席第十一届中国国际软件和信息服 务交易会

由国家商务部、国家工业和信息化部、国家教育部、国家科技部、中国国际贸易促进委员会及辽宁省人民政府共同主办的第十一届中国国际软件和信息服 务交易会（以下简称软交会）于 6 月 20 日至 23 日在辽宁省大连市成功举办。



东软“安全云”展台

本届软交会的主题是“智能改变未来”，围绕 IT 产业智能应用、商业智能发展方向等展开。此次展会将继续发挥中国软交会专业平台的推动作用，为产业发展、行业合作、企业交流创造环境，进一步强化权威性、国际性、专业性和交易性，同时全面推动交易与对接，加速产业智能化的步伐。

东软 NetEye 携“安全云”出席了此次大会，大会上很多参会人员都对“安全云”产品产生了浓厚的兴趣，网络安全产品营销中心软件开发部的杜清顺为前来咨询的人员细心讲解，让更多的企业了解“安全云”，并努力将“安全云”推向更广阔的市场。通过此次大会，东软 NetEye 认识到，只有不断的完善自己的产品，才能顺应当今市场下对安全产品的需求。东软 NetEye 会更加努力，研发出一系列的信息安全领域新产品和整体解决方案。

[<< 返回](#)

## NetEye 媒体关注

### 东软 AD SG：免费模式吸引用户+增值空间吸引伙伴 ——赛迪网专访东软杨润峰

内容摘自：赛迪网

这是一个无可争议的红海——应用交付（ADC）和安全市场，能数得上名字的 ADC 厂商已不少于十家，国内

安全厂商更是不胜枚举。身处其中的厂商已经为恶性竞争所困，新加入者若不另辟蹊径恐怕难于进入。东软就是在这样的市场环境下加入竞争的，东软的市场定位是针对云计算环境发布了应用交付安全网关，东软的杀手锏是“免费”。

#### **ADSG：基于云环境的应用交付控制产品**

2013年3月，东软正式对外发布了下一代应用交付控制产品——基于云计算环境的东软 NetEye 应用交付安全网关（ADSG）最新版本。这是继2012年东软推出该产品以来，针对用户应用环境变化的首次全面升级。

“ADSG是应用交付安全网关的缩写，我们的产品定位是传统的负载均衡产品和网络安全产品，针对云计算和虚拟化的转型。从目前来看，负载均衡产品和网络安全产品有融合的趋势。因为从部署位置到实际厂商的需求，以及虚拟化和云计算的需求上看，这两类产品融合的趋势都非常明显，主流的负载均衡厂商都集成了防火墙等安全的功能，所以这是一个趋势。”东软集团网络安全事业部业务发展总监杨润峰介绍说：“另外，面对虚拟化和云计算，传统的负载均衡设备或者应用交付设备，它们都会向软件的方向去发展。因为传统的硬件在虚拟化的数据中心和云计算环境中，很难找到部署的位置，所以现在提倡将负载均衡设备或者应用交付设备做成软件。”

针对以上两点，东软推出了应用交付安全网关产品，主导的定位就是虚拟化、云计算的应用交付环境，在里面集成了安全的功能，来给用户提供更好的应用级的安全防护、应用级的负载均衡产品。

#### **杀手锏：免费商业模式**

应用交付和安全市场，是个无可争议的红海，新的玩家如何在市场上立足？东软 ADSG 采用的是免费商业模式，以此来扩大用户的使用量。免费的商业模式，给用户带来一个巨大的好处：现在这个虚拟化的交付环境中，用户如果用了不同的拷贝，他的未来销售模式是很难预期的，也就是说未来会使用多少，很难预期。一次性购买的硬件和软件，对用户来说，资金上的压力都非常大，而且对他未来规划的压力也非常大。但是免费的商业模式，很容易使用这个软件，而且进入投入这个产品的成本非常低。”杨润峰说。“东软 ADSG 产品分为基础系统和增值的安全服务两部分，基础系统用户可以免费下载（<http://security.neusoft.com/index.php/zh/>）并使用，使用基础系统的用户能够快速有效地网站进行应用交付的部署；对于希望在应用交付基础上长期加强网站自身安全建设的用户，ADSG 通过提供增值的安全服务，可以确保用户的网站时刻处于 ADSG 最完善的安全防护之下。这样，东软 ADSG 基础系统可以基本满足一般用户的网站应用交付需求；增值的安全功能增强和升级服务可以有针对性地服务于有特定需求的用户群体，东软对这部分增值服务收取一定的费用。由此可见，免费的商业模式，是我们在市场中立足的主要根本点。”东软对 ADSG 产品有两到三年的投入期。从一开始就采用免费的模式，是希望扩大用户的使用量和下载量。

详见相关链接: [http://miit.ccidnet.com/art/32927/20130712/5062457\\_1.html](http://miit.ccidnet.com/art/32927/20130712/5062457_1.html)

---

## 国产应用交付安全产品走进“云端”

### ——天极网专访东软杨润峰

内容来源: Yesky 软件

频道

【天极网络频道 7 月 13 日专稿】也许你看过的网上很多科技文章的开头都是“随着云计算的兴起...”。也许你觉得, 云计算最好的时候还没有到来, 但是这个趋势又是被科技界普遍认同的, 科技的发展速度不可小觑, 如果今天不提前做准备, 明天就可能被完败。

#### 东软发布下一代应用交付控制产品

在信息安全市场上, 长期被“老三样”(防火墙、入侵检测、防毒)所占据, 在云计算的大势所趋下, 传统的信息安全厂商也不得不将产品策略进行调整, 东软就是其中之一。近日, 东软发布了下一代应用交付控制产品——基于云计算环境的东软 NetEye 应用交付安全网关(ADSG)最新版本。天极网记者借此机会采访了东软集团网络安全事业部业务发展总监杨润峰, 就这一产品的最新版本特性、如何基于云计算环境、市场前景和销售模式等话题进行了探讨。

#### 应用交付的软件时代

用户的 Web 资源访问量逐年快速增长, 未来随着新业务的上线还会持续扩大访问量。基于这种情况, 用户逐渐将业务虚拟化, 提高资源的利用率, 以降低硬件采购的增长速度。之前使用的物理负载均衡设备在业务量快速增长的情况下已经不能满足性能的需求, 同时在业务虚拟化之后, 很难有效地针对不同业务进行应用交付的优化。杨润峰表示, 以高性能硬件为基础的应用交付与安全的解决方案已经不适应目前的虚拟化和云计算环境。“面对虚拟化和云计算, 传统的负载均衡设备或者应用交付设备, 他们都会向软件的方向去发展, 因为传统的硬件在虚拟化的数据中心或者云计算的环境中, 很难找到部署的位置, 所以现在提倡的是软件, 以虚拟化的版本/虚拟机的形态存在。也就是说, 基于软件的、能够按需扩展、将应用交付与安全相集成的产品将为私有云和公有云环境提供更切实可行的应用交付解决方案。”杨润峰说。

详见相关链接: <http://soft.yesky.com/security/362/35225362.shtml>

[<< 返回](#)

主办单位: 东软 NetEye Marketing

联系方式: nsc@neusoft.com 010-56517879

网 址: <http://neteye.neusoft.com>